

Studiengang Banking and Sales

Start: Wintersemester 2026 (Anrechnung von 15 Modulen aus dem Sparkassenbetriebswirt)

Angestrebter Abschluss: Bachelor of Arts; 18 Module Selbststudium (10 "normale" + 8 Vertriebsmodule)

	HSF Semester 1 (WiSe 26/27)	HSF Semester 2 (SoSe 27)	HSF Semester 3 (WiSe 27/28)	
Hochschule	Deskriptive Statistik Grundlagen Wirtschaftsinformatik Digital Finance	Mikroökonomik Induktive Statistik English for Financial Services Electronic Business	Wissenschaftliches Arbeiten	Vertriebsmodule: Geschäftspolitik und Vertriebsplanung Stationärer Vertrieb Direktvertrieb
Sparkassenakademie	Akademie- Block 1 ca. 4 Wochen (darin 4 Samstage) 23. Nov. - 19. Dez. 2026	Akademie- Block 2 ca. 5 Wochen (darin 4 Samstage) 15. Feb. – 20. Mär. 2027	Akademie- Block 3 ca. 3 Wochen (darin 3 Samstage) 05. Aug. - 27. Aug. 2027	Akademie- Block 4 ca. 3 Wochen (darin 3 Samstage) 30. Aug. - 18. Sept. 2027

	HSF Semester 4 (SoSe 28)	HSF Semester 5 (WiSe 28/29)	HSF Semester 6 (SoSe 29)
Hochschule	Gesamtbanksteuerung Vertriebsmodule: Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement I Vertriebssteuerung und Zielgruppenmanagement II Kundenberatung + Vertriebscoaching	Management Vertriebsmodule: Kreditgeschäft Vermögensanlage + Verbundgeschäft	Bachelorarbeit
Sparkassenakademie	Akademie- Block 5 ca. 7 Wochen (darin 6 Samstage) Frühjahr 2028	Akademie- Block 6 ca. 4 Wochen (darin 4 Samstage) ca. Aug./Sep. 2028	